LASKORAIN IKASTOLA: GENERACIÓN + AUTOCONSUMO

Contenido

LASKORAIN IKASTOLA: GENERACIÓN + AUTOCONSUMO 1

1. RESUMEN DE LA PROPUESTA 2
2. CONTEXTO. POR QUÉ GENERACIÓN + AUTOCONSUMO EN LA IKASTOLA 3
3. VENTAJAS, INTERÉS PARA LA IKASTOLA POR ESTE MODELO 4
4. SOLUCIÓN TÉCNICA INSTALACIÓN PLANTEADA 5
5. PREGUNTAS FRECUENTES 6
6. CONCLUSIONES 7

1. RESUMEN DE LA PROPUESTA

La propuesta busca un escenario de beneficio colectivo, y que éste supere a los destinatarios iniciales (IKASTOLAS y GOIENER TALDEA). Concretamente, generando trabajo hacia empresas locales, beneficios al municipio mediante abono de tasas, mejora ambiental al reducir la demanda de energía de la red eléctrica que siempre es más contaminante, concienciando dentro y fuera de la comunidad educativa al visibilizar las placas y su función, etc.

En los siguientes apartados se justifica con más detalle la propuesta. De forma resumida podríamos decir que **se trata de que la IKASTOLA ceda la cubierta de su edificio para que GOIENER TALDEA, como promotora, diseñe, instale y financie la instalación al 100%**. GOIENER TALDEA buscará **que la IKASTOLA pague una cantidad menor de lo que lo haría sin beneficiarse de dicha instalación** y al cabo de unos años (amortización) disfrutar de un descuento considerable sobre la actual factura.

GOIENER TALDEA busca dar un **mejor servicio** a las IKASTOLAS, promover el **máximo de generación renovable** en todo el territorio, hacer un **uso racional de los recursos** ya existentes, **promover**, **concienciar** y **atraer** a más personas hacia la cooperativa para seguir expandiendo su labor.

2. CONTEXTO. POR QUÉ GENERACIÓN + AUTOCONSUMO EN LA IKASTOLA

Desde GOIENER TALDEA se decide prestar servicios asociados al autoconsumo a las socias que así lo requieren. Tras la aprobación de los RDL 15/2018 y el posterior RD 244/2019, se abre la posibilidad de aprovechar la totalidad de la cubierta para fines de autoconsumo y facilita la distinta titularidad entre el propietario de la superficie o cubierta y el propietario de la instalación.

Del análisis y valoraciones hechas, concluimos que:

- El autoconsumo o autoproducción es una herramienta **alineada con la misión de GOIENER.**
- Preferir las **instalaciones en cubiertas** a suelo en un contexto de territorio con suelo escaso y que debe priorizar el uso alimentario.
- Que, en nuestra estrategia de generar nuestra propia energía local y distribuida, las instalaciones de **autoconsumo con excedentes** presentan un escenario muy amplio de posibles implementaciones.
- Que estamos **aprovechando el máximo recurso solar disponible** a través del máximo aprovechamiento de la cubierta física de la IKASTOLA. Desde una perspectiva medioambiental aprovechamos el recurso máximo de cada ubicación mejorando la **generación distribuida**, sobre todo teniendo en cuenta los altos niveles de dependencia energética que sufrimos.
- Que, al ser usada una parte en AUTOCONSUMO se **mejora la rentabilidad** del proyecto con respecto a si se vertiese todo a red, permitiendo, además, mejoras económicas en el suministro a corto y medio plazo para la auto consumidora.
- Que, se contempla la opción de poder **financiar íntegramente desde GOIENER TALDEA** estas soluciones, ya que podemos hablar de proyectos colectivos o comunitarios, donde sí cabe la financiación.
- **Visibilizar el proyecto y la apuesta a la comunidad propietaria del edificio**. De modo que se promueven nuevas adhesiones a GOIENER TALDEA por parte de esa comunidad gracias a la promoción del proyecto.
- **Visibilidad social y asociación al imaginario colectivo de GOIENER** apostando por la generación local, de forma real y eficaz, promoviendo así nuevas adhesiones individuales y colectivas a GOIENER TALDEA en sus diferentes servicios.

3. VENTAJAS, INTERÉS PARA LA IKASTOLA POR ESTE MODELO

El conjunto de ventajas de este modelo para la IKASTOLA sería:

- ✓ **Disfrutar de una instalación solar fotovoltaica** en la cubierta de la IKASTOLA financiada desde GOIENER TALDEA, sin inversión obligada alguna por la IKASTOLA. Sin embargo, será imprescindible ser socia de NAFARKOOP haciendo una aportación única al capital de 100€.
- ✓ **La posibilidad de invertir en el Portfolio de proyectos** de NAFARKOOP, obteniendo el interés anual (2% a día de hoy) correspondiente a las aportaciones voluntarias de las socias.
- ✓ Un **ahorro anual** en el término de la energía de la factura eléctrica.
- ✓ Disfrutar de una **instalación solar fotovoltaica** de autoconsumo **sin excedentes** en términos técnicos y económicos para la IKASTOLA => máxima rentabilidad.
- ✓ Consumir **energía 100% renovable y km0**.
- ✓ Establecer **relación de consumo y de generación de largo plazo** con GOIENER TALDEA.
- ✓ Visibilizar el proyecto y **la apuesta de la IKASTOLA por las Energías Renovables**, la Generación Distribuida y la protección del Medio Ambiente. De modo que se promueven **nuevos atractivos de adhesión a la IKASTOLA**.
- ✓ Abrir el camino para **desarrollar un programa pedagógico conjunto con GOIENER** donde formar al alumnado y sus familias.
- ✓ Posibilidad de **convertir la instalación en una solución de autoconsumo colectivo**, cuando la regulación esté plenamente desarrollada y con estudio previo desde GOIENER TALDEA.

4. SOLUCIÓN TÉCNICA INSTALACIÓN PLANTEADA

La instalación solar fotovoltaica prevista, se ubicaría en la cubierta de la propia IKASTOLA.



Los datos técnicos de la instalación:

DIMENSIONAMIENTO MODO MIXTO + RED 100%		
INSTALACIÓN		
Número de módulos	172	módulos
Potencia Instalada	64,50	kWp

En términos energéticos:

Energía Consumida	**40.114,35**	**kWh/año**		
Energía total generada	**65.026,82**	**kWh/año**	**162%**	**de la E consumida**
Energía total autoconsumida	**22.671,59**	**kWh/año**	**35%**	**de la E generada**
Energía total Excedente	**42.355,23**	**kWh/año**	**65%**	**de la E generada**
% DE AUTOCONSUMO DEL TOTAL DE LA ENERGÍA CONSUMIDA			**57%**	

5. PREGUNTAS FRECUENTES

- **¿De quién es la instalación?** De NAFARKOOP. Asume todos los riesgos de la promoción. La ikastola se hace deudora durante los años de amortización por la cuota indicada. NAFARKOOP responde en caso de problemas técnicos, de pérdida de producción, averías.

- **¿La cuota será siempre la misma?** No. Se ha estimado la cuota a partir de los precios de la electricidad actuales y de la tasa de autoconsumo prevista.

- **¿La IKASTOLA debe realizar algún trámite especial?** En principio ninguno. Todas las labores de permisos, licencias, gestiones, seguros, etc., se gestionan desde NAFARKOOP. Alguna licencia pudiera ser necesaria su solicitud desde la IKASTOLA, facilitando procedimientos desde GOIENER. Las tasas asociadas, licencias, costes son a cargo de NAFARKOOP.

  Pudiera ser que el seguro de mantenimiento deba ser suscrito por la IKASTOLA. En dicho caso el coste proporcional sería retraído de la cuota de NAFARKOOP.

- **¿Existirá algún tipo de contrato entre las partes?** Sí. Es lo propio. Dicho contrato deberá recoger los aspectos fundamentales de:
  - Propiedad de la instalación.
  - Cesión de la cubierta.
  - Revisión de las cuotas.
  - Formas de pago.
  - Protección de datos.
  - Responsabilidades.
  - Otros

- **¿Puede la IKASTOLA invertir en el proyecto?** Sí. Siendo socia, como es de GOIENER, S.COOP, puede participar desde 100€ hasta el 2% de la ventana de aportaciones que se abra para estos proyectos. Puede hacerlo la IKASTOLA, con carácter jurídico, y cualquier persona del colectivo de familias vinculadas a las IKASTOLAS[1].

[1] https://nafarkoop.eus/es/faq/

6. CONCLUSIONES

Con la información presentada queremos incidir en una serie de valores:

- **Variable medioambiental.**
  - Reducción de emisiones CO_2, NOx, SOx asociadas a esta nueva generación que inyecta energía renovable al sistema.
  - Reducción de pérdidas de la red (y por tanto de la energía primaria para generar electricidad) al bajar el consumo demandado a la misma.

- **Variable Social.**
  - Al hacer partícipes del proyecto a cuantas socias de NAFARKOOP quieran participar. Las familias en las IKASTOLAS pueden participar vía NAFARKOOP en el proyecto.
  - Visibilizar la apuesta de GOIENER TALDEA por esta producción distribuida, descentralizada, democrática, buscando la atracción de mayor masa social.
  - Atraer hacia las IKASTOLAS a gente con la sensibilidad energética, ambiental, social.
  - Poder generar las condiciones necesarias para la creación de puestos de trabajo en torno a estos proyectos.

- **Variable de misión:**
  - Damos respuesta a nuestra propia exigencia como GOIENER

- **Variable económica.**
  - Ofrecer unos proyectos con un atractivo económico modesto, pero sin ser especulativo. Ser prudentes y audaces al mismo tiempo.
  - Capacidad de extrapolar el modelo a más entidades.
  - Buscar mecanismos, a futuro, de solidaridad, entre las propias IKASTOLAS y/o las IKASTOLAS y su entorno.